

CADRE TECHNIQUE, ÉCONOMIQUE ET JURIDIQUE DU SHIPPING

OBJECTIFS

Permettre aux participants d'acquérir une connaissance approfondie des caractéristiques techniques et financières du transport maritime.

A l'issue de la formation, les participants sont en mesure :

- d'évaluer les capacités nautiques et les critères techniques d'un navire en particulier pour le transport d'hydrocarbures
- d'apprécier et de mieux gérer l'ensemble des risques liés aux activités maritimes : nautique, environnemental, politique, ...
- d'intégrer dans leur réflexion les choix stratégiques qui s'imposent à l'armateur ou au transporteur
- de comprendre le marché de l'affrètement et d'engager une négociation dans les meilleures conditions.

PROGRAMME

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES DES NAVIRES 0.5 jour

Caractéristiques physiques : dimension, vitesse, propulsion, production d'énergie, ...

Capacités de transport : tonnage, compartimentage, installation de transfert, ...

Vocabulaire maritime usuel, matières transportées : vrac liquide, vrac sec, conteneurs, ...

Offre de navires : types, tailles, âge, ...

TRANSPORT MARITIME : EXPLOITATION ET OPÉRATIONS 0.75 jour

État actuel de la construction navale

Coûts d'exploitation des navires : équipage, entretien, assurance, charges financières, ...

Charges variables liées au voyage : soutes, frais de ports, ..., marché des "soutes".

Fiscalité de l'exploitation des navires : pavillons nationaux, pavillons de "complaisance", ...

Notions générales de droit maritime : eaux territoriales, zone économique exclusive (ZEE), passage des détroits, transit dans les canaux.

Routes maritimes : flux principaux, eaux resserrées et séparation du trafic, organisation portuaire.

CONTRÔLE DES RISQUES ET PROTECTION DE L'ENVIRONNEMENT 0.75 jour

Impact du transport maritime sur l'environnement : émissions, consommation d'énergie, pollutions.

Conventions internationales pour l'environnement : IMO, MARPOL, SOLAS, STCW, ...

Code international pour la sûreté des navires et des installations portuaires : ISPS.

Procédures pour les produits : Ship Vetting, Terminal Vetting, Flotte Management (TMSA).

MÉTIERS D'OPÉRATEURS MARITIMES : CHOIX STRATÉGIQUES 0.75 jour

Aspects fondamentaux : denrées transportées, tailles et conditionnement, intégration logistique. Contraintes et risques encourus de l'armateur et de l'affréteur.

Diverses options stratégiques : armements intégrés, armateurs-opérateurs, majors pétrolières, opérateurs de lignes ou tramping, opérateurs T/C, armement quasi-exclusif, sous-traitance totale, ...

Arbitrages entre emport de fret ou emport de carburants "soutes".

Organisation des marchés de l'affrètement.

Fixation des prix, outils modernes du marché : WORLDSCALE, FFA, BITR, PLATTS, ...

Politique commerciale : contrat d'affrètement ou de transport, stratégies.

CONTRATS D'AFFRÈTEMENT ET CHARTES-PARTIES 0.75 jour

Différents contrats d'affrètement (charte-partie, coque-nue, à temps ou au voyage).

Parties au contrat et responsabilités (financières, commerciales, économiques, politiques).

Fréteur, affréteur, courtier, négociation : offre de navires, cargaisons disponibles, mise en relation des parties, fixation des "main terms". *Cas pratique de négociation.*

Clauses "standard" ou essentielles : LAYTIME, NOR, DEMURRAGE, PFR, BCM, ...

Clauses particulières ou "rider clauses" : "poids" de la tonne, options de durée, volume, "buy-back", profit/loss sharing, indexation du fret, indexation des coûts, soutes, ...

Pratique de l'utilisation des chartes-parties : Shellvoy, Asbatank, Synacomex, Gencon, Amwelsch.

Règlement des litiges.

CHAÎNE DU TRANSPORT MARITIME ET COMMUNAUTÉ PORTUAIRE 0.5 jour

Agent maritime et consignataire de navires : représentant de l'armateur/affréteur.

Ses missions : organisation des escales, réception et livraison du fret.

Gestion du navire dans le port : pilotage, capitainerie, remorquage, lamanage, ...

Sécurité nautique du navire : protection du quai, délai d'appareillage, prévention de la pollution.

▲ À qui s'adresse la formation ?

Aux cadres de l'activité commercialisation/shipping qui doivent maîtriser tous les aspects opérationnels et contractuels de leurs opérations.

▲ Durée 4 jours

▲ Dates & Lieu

23-26 mars 2009

Rueil-Malmaison

6-9 octobre 2009

Rueil-Malmaison

▲ Frais d'inscription

1 800 € H.T.

▲ Origine des Intervenants

• IFP Training

• ENSPM

Réf. **EG / CES**